



Die Schrack Seconet Care Communication GmbH, ein Unternehmen der Securitas Gruppe Schweiz, entwickelt, produziert und vertreibt weltweit hochflexible Lösungen und Produkte im Bereich Pflegekommunikation für Krankenhäuser, Pflegeheime und Justizvollzugsanstalten. Unsere breite Palette an Produkten unterstützt die Entscheidungsträger im Gesundheitswesen, ein sichereres Umfeld für Mitarbeiter sowie Patienten und deren Besucher zu schaffen. Die kundenorientierten Lösungen sind genau auf die administrativen Bedürfnisse der einzelnen Gesundheitseinrichtungen abgestimmt.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams in Deutschland suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Vertriebsingenieur Gesundheitswesen (m/w/d)

für den Raum Nordrhein-Westfalen und Rheinland-Pfalz.

Als Vertriebsingenieur genießen Sie einen guten Ruf bei Fachplanern, Gesundheitseinrichtungen sowie Installationsunternehmen. Sie kennen die Bedürfnisse unserer Kunden und sind dadurch in der Lage, den Nutzen unserer Produkte und Lösungen plausibel darzustellen. Kundenzufriedenheit auf hohem Niveau steht bei uns an oberster Stelle, und Sie tragen einen wesentlichen Anteil dazu bei.

IHRE AUFGABEN:

- Aufbau und Pflege persönlicher Kontakte im Vertriebsgebiet
- Ermitteln und Aufnehmen von Kundeninteressen und -Anforderungen
- Ausschreibungen firmeneigener Produkte und Lösungen forcieren
- Fachplaner und Ingenieurbüros von neuen Lösungen und deren Nutzen überzeugen
- Selbstständige Angebotserstellung
- Führen von Auftragsverhandlungen bis zum Vertragsabschluss
- Aktive Marktbeobachtung

IHRE KENNTHNISSE:

- Produkt- und Marktkenntnisse für Sicherheitssysteme im Gesundheitswesen, idealerweise für Rufanlagen nach DIN VDE 0834 oder vergleichbar
- Nachweislich Erfahrung als Vertriebsingenieur mit mehrjähriger Berufserfahrung im Bereich erklärungsbedürftiger, kundenspezifischer Systemlösungen
- Kaufmännische Grundkenntnisse, insbesondere zum Vertragswesen (VOB)
- Hoher Grad an Kommunikationsfähigkeit, idealerweise auch in englischer Sprache
- Ausgeprägte Fähigkeit, Vorteile, Kundennutzen und den Wert unserer Produkte mit technisch fundiertem Wissen zu erörtern
- Team- und Kommunikationsfähigkeit, Eigeninitiative und Verantwortungsbewusstsein.
- Microsoft Office-Paket Kenntnisse
- Gültiger Führerschein und Bereitschaft zu reisen (ca. 50%)

WIR BIETEN:

- Unbefristete Vollzeitstelle mit eigenverantwortlichem Aufgabengebiet
- Flexible Arbeitszeit mit Mobile Work Anteil
- Attraktives und leistungsorientiertes Vergütungspaket
- Modernstes Arbeitsequipment sowie ein Dienstwagen auch zur privaten Nutzung
- Erfahrenes Team im Bereich sicherheitskritischer Kommunikationssysteme im Gesundheitswesen
- Modernes Unternehmen mit weltweitem Vertrieb und namhaften Kunden
- Ein angenehmes Arbeitsumfeld in kollegialer und freundlicher Umgebung

Wenn Sie Interesse haben, in einem zukunftsorientierten Team zu arbeiten, freuen wir uns über Ihre Bewerbung, die Sie bitte an eine der folgenden Adressen schicken:

E-Mail

bewerbung@carecom-solutions.com

Post

Schrack Seconet Care Communication Germany GmbH
Herr Til Mittlmeier
Plinganserstrasse 150
81369 München